

## Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Sales Manager (B2B) – Außendienst Gebiet DACH

### Über ICE AESTHETIC®

ICE AESTHETIC® ist der europäische Premiumanbieter für Kryolipolyse-Behandlungen im B2C-Bereich und Distributor nicht-invasiver Medizintechnik im B2B-Bereich.

Wir arbeiten an mehr als 70 Standorten in 7 Ländern mit renommierten Fachärzten aus dem ästhetischen Segment zusammen. In unserem Headquarter in Berlin-Charlottenburg konzentrieren wir uns voll und ganz auf medizinische Kryolipolyse, also die Behandlung lokaler Fettdepots mit Kälte. Neben unseren eigenen Praxen in Berlin und Barcelona, widmen wir uns dem Vertrieb europäischer Medizintechnik. Dabei bleiben wir nicht reiner Gerätedistributor, sondern sind Marketingdienstleister für unser stetig wachsendes Partnernetzwerk, das vorwiegend aus Dermatologen und Plastisch Ästhetischen Chirurgen besteht. Wir führen intensive Schulungen von Behandlungspersonal durch, gestalten und optimieren das komplette Online- und Offline-Marketing und sorgen für qualifizierte Leadgenerierung.

Wir achten immer auf unbedingte Qualität und stellen unsere Kunden in den Mittelpunkt all unseres Tuns. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für den Außendienst**, der uns in Deutschland, Österreich und der Schweiz dabei unterstützt, die Marke ICE AESTHETIC® weiter auszubauen.

Wir bieten größte Gestaltungs- und Entscheidungsfreiheit und das dynamische Feeling eines Startups, bei gleichzeitiger Jobsicherheit und attraktiver Vergütung. Unser hybrides Geschäftsmodell aus B2B und B2C sorgt für ein breites, interessantes und spannendes Aufgabenspektrum.

### Deine Vorteile als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) bei ICE AESTHETIC®:

- unbefristete Festanstellung in Vollzeit
- eigenständige Tätigkeit aus dem Homeoffice und bei Partnern und Interessenten vor Ort
- attraktives Vergütungsmodell aus Festgehalt & Provision
- PKW auch zur privaten Nutzung
- viel Gestaltungsspielraum
- kurze Entscheidungswege, direkte Kommunikation und ein freundschaftliches Miteinander
- Unterstützung von Aus- und Weiterbildung.
- relevante Tätigkeit in einem schnell wachsenden, erfolgreichen Unternehmen mit Premium-Ausrichtung

### Das sind deine Aufgaben:

- als Sales Manager im Außendienst bist du für den Marktausbau im B2B-Bereich zuständig
- du berätst potentielle Kunden – insb. niedergelassene Ärzte mit ästhetischer Ausrichtung – zu unserem angebotenen Dienstleistungs- und Produktportfolio
- du bearbeitest eingehende Kundenanfragen und generierst selbstständig Leads in deiner Vertriebsregion
- neben der Neukundenakquise entwickelst du bestehende Kundenkontakte weiter und stellst so langfristige, positive Geschäftsbeziehungen sicher
- du behältst den Markt im Blick und führst Wettbewerbsanalysen durch
- du erstellst Angebote und führst Vertragsverhandlungen eigenständig durch
- du pflegst die Kundendaten, dokumentierst Verkaufsaktivitäten und führst das Reporting durch

## Das bringst du mit:

- du überzeugst mit deiner aufgeschlossenen Art und Professionalität
- du konntest bereits fundierte Berufserfahrung in einer ähnlichen Position sammeln
- deine ausgeprägte Kunden- und Verkaufsorientierung zeichnet dich aus
- du arbeitest gerne eigenständig und lösungsorientiert
- du besitzt Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- du bist ergebnisorientiert und besitzt höchste Motivation, erfolgreich zu verkaufen
- du bringst eine gewisse Reisebereitschaft mit und bist im Besitz einer gültigen Fahrerlaubnis
- idealerweise hast du bereits Erfahrung im Vertrieb von Medizinprodukten oder medizinischen Dienstleistungen gesammelt und verfügst über Kontakte in diesem Bereich
- wir haben noch Großes vor, deshalb solltest du dir eine langfristige und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit uns vorstellen können
- Deutsch beherrscht du fließend in Wort und Schrift, Englisch ist nice-to-have

Wir leben Vielfalt und Chancengleichheit und freuen uns deshalb natürlich über Bewerbungen von Menschen mit Behinderung. Alle personenbezogenen Formulierungen in dieser Stellenanzeige sind geschlechtsneutral zu betrachten.

## Klingt gut?

Dann schick' uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung per E-Mail an [bewerbung@ice-aesthetic.com](mailto:bewerbung@ice-aesthetic.com).

Bei Fragen stehen wir dir auch gern telefonisch zur Verfügung.

## Ansprechpartner:

Nikolaus Rickers

T: +49 (0)151/46716020

M: [bewerbung@ice-aesthetic.com](mailto:bewerbung@ice-aesthetic.com) W: [www.ice-aesthetic.com](http://www.ice-aesthetic.com)

## Bewerbungsadresse:

ICE AESTHETIC GmbH Habersaathstr. 56 10115 Berlin

Beschäftigung: Vollzeit / Festanstellung

Branche: Gesundheit, Medizintechnik, Vertrieb, Online, Agentur, Werbung, Marketing, PR